

Dopagraci Univ.  
1710003

Fair  
060034  
Gara  
070061

HG  
187.4  
H37  
2016

### 3. Mutuality, reciprocity and justice within the context of a unified theory of *riba* and *gharar*

Mahmoud A. El-Gamal

02 Temmuz 2018

MADE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKUMAN

#### INTRODUCTION

Finance is the field of economic transactions that transfer and/or transform credit and risk. In this regard, the great Islamic jurist, judge and philosopher Abu al-Walid Ibn Rushd classified all transactions as follows:

Every transaction between two parties is either an exchange of two specific objects, a specific object (*'ayn*) for a fungible obligation (debt; *shay'un fi al-dhimma*), or debt for debt. Each of these three categories may be delivered immediately (*najiz*) or deferred (*nasi'ah*), giving us three other possibilities: both sides are received immediately, one immediately and the other deferred, or both deferred. Thus, we have nine possibilities for trade (*buyu'*). Of these, both parts of the transaction being deferred is impermissible by consensus, whether the items are specific or fungible obligation, because it is the forbidden [in *hadith*] 'trading of debts for debts' . . . If we consider all possible reasons for Islamic legal (*Shar'i*) prohibition of any of these transactions, we find only four: the first is prohibition of the specific item, the second is *riba*, the third is *gharar*, and the fourth is any condition in contract that can be reduced to one or more of the first three . . .

The industry that started in the 1970s under the name 'Islamic finance' has aimed to conduct the financial business of extension of credit (for example, trade finance, consumer finance, corporate finance, public finance) and transfer of risks other than credit risk (for example, insurance, derivatives) by avoiding these prohibitions. Regarding *riba*, Ibn Rushd continued his analysis thus:<sup>1</sup>

Scholars are in agreement that *riba* may exist in two categories of transactions: (i) trade (*bay'*); and (ii) debt-related dealings (*fima taqarrara fi al-dhimma*) in trade, deferment (*salaf*), or other transactions. *Riba* in debts consists of two types: the first is universally agreed upon as forbidden, which is the forbidden *Riba al-Jahiliya*, whereby they extended credit, and then demanded increase for deferment, to which the Prophet (p) referred in his final Hajj . . . , and the other is discounting for prepayment (*da' wa ta'ajjal*), which is controversial . . .

Ibn Rushd then proceeded to classify the rulings of *riba* according to four categories, depending on whether or not inequality in the two sides of trade is allowed, and whether or not deferment is allowed. After reviewing the famous Prophetic Tradition of the six commodities (gold, silver, wheat, barley, dates and salt) that must be traded hand-to-hand and in equal quantities, hence for which both inequality and/or deferment are disallowed, he reviewed the generalizations to other assets made by analogy in the different schools of jurisprudence. His acceptance of the Hanafi opinion embodied his principle of justice in exchange:<sup>2</sup>

It appears in the Law (*Shar'*) that what is intended in the prohibition of *riba* is the potential (*li-makan*) for excessive injustice (*al-ghabn al-kathir*) therein. In this regard, justice in exchange is the attempt to balance the two sides of the exchange.

Ibn Rushd proceeded to explain the use of monetary prices to determine justice (or lack thereof) in exchange. Shortly thereafter, he provided a section on trades that are instruments of *riba* (*babun fi buyu' al-dhara'i' al-ribawiya*), citing the disagreement between the majority of scholars, on the one hand, and the minority opinion of Al-Shafi'i, Dawud, and Abu Thawr, on the other, whereby the majority forbade same item sale resale (known in *hadith* and jurisprudence books as *bay'al-'ina*), but the minority argue that they cannot rule on intentions, and thus allow the practice, which has been a workhorse for so-called 'Islamic finance' from its earliest days in Malaysia.

Elsewhere, where the Shafi'i school of jurisprudence is not dominant, a third party is often introduced in what is called *murabaha* finance. Thus, instead of selling the item on credit and buying it back from the same party on the spot at a lower price, a third party is introduced as a degree of separation. Thus, the 'Islamic finance' provider would buy an item on the spot and then sell it to its client on credit, thus earning interest income on the difference, which is labeled as 'profit.' An extreme form of this instrument for *riba* is popular in the majority Hanbali Gulf Cooperation Council

<sup>1</sup> Ibn Rushd, A., *Bidayat Al-Mujtahid wa Nihayat Al-Muqtasid*, Beirut: Dar Al-Ma'rifa, vol. 3, 1997, pp. 175-8.

<sup>2</sup> *Ibid.*, p. 184.

متحققة أو غالبية عمل بها - أي بالمصلحة - ومتى كانت المفسدة متحققة أو غالبية عمل بالمنع منها .

٩- لا عبرة بالذرائع إذا كانت تؤدي إلى مفسدة قليلة أو نادرة .

١٠- أن ما يمنع منه سداً للذريعة فإنه يباح عند الحاجة إليه ، رعاية لمصلحة العباد .

١١- العمل بسد الذرائع مضبوط بضوابط شرعية ، وليست مطلقة للهوى والتشهي .

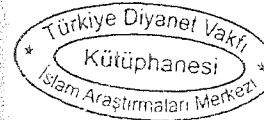
١٢- سد الذرائع تعتبر مقصداً من مقاصد الشريعة .

١٣- من الركائز التي تقوم عليها قاعدة سد الذرائع أنها تقوم على اعتبار المآل وهو

معتبر في الشريعة الإسلامية .

وصلى الله وسلم على نبينا محمد وآله وصحبه وسلم .

D3140



MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMANLARI

02 Temmuz 2018

مجلة العدل، عدد ٤١، الرياض ١٤٣٠هـ، ص ١٦٤-١٠٣.

- ١٠٢ -

أهـ: العدد (٤١) محرم ١٤٣٠هـ

بحث مُحكَّم

التقرير في المضاربات في

بورصة الأوراق المالية

إعداد:

د. عبد الله بن ناصر السلمي \*

\* عضو هيئة التدريس بالمعهد العالي للقضاء، جامعة الإمام  
محمد بن سعود الإسلامية .

Mudarebe  
131 645  
Garar  
070061

30 Nisan 2018

MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

2371 ABDULLAH, Atikullah. *Gharar* and its legal position in the Islamic law of business contract. *Hamdard Islamicus*, 30 iii (2007) pp. 39-50. *Gharar* 070061

2397 RAZALI, Siti Salwani. Online contract and the issues of *gharar* and uncertainty. *IJUM Law Journal*, 16:1 (2008) pp. 51-64. "Seeks to examine what is actually meant by *gharar* and how it affects the enforceability of the electronic contract in the Shariah." *Gharar*  
070016

30 Nisan 2018

MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

---

3470 PALDI, Camille. Understanding riba and ghârar in  
Islamic finance. *Journal of Islamic Banking and  
Finance*, 2 i (2014) pp. 249-259.

Falt  
060034  
Gara  
070061

26 Kasım 2017

MÜDRE YAYIMLANDIKTAN  
CUMHURİYET KÜTÜPHANESİ

070061

DIA

**GARAR**

**Madde Yayınlandıktan Sonra Gelen Doküman**

**21.08.2017**

Buang, Ahmad Hidayat

The significance of prohibition of gharār towards the formulation of essentials [sic] of contract (arkān) in Islamic mu'āmalāt: an analysis from the Qur'an and Hadith .-- 2004 ISSN: 1394-3723 : Al-Bayan: Journal of Quran and Hadith Studies, vol. 2 pp. 171-188, (2004)

Gara 070061

Mu Jarebe 131645

Senet 180795

Suluk 180860

التقرير في المضاربات  
في بورصة الأوراق المالية  
(توصيفه وحكمه)

إعداد

أ.د. عبد الله بن ناصر السلمي

عضو هيئة التدريس بالمعهد العالي للقضاء - قسم الفقه المقارن

جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية بالرياض

٣١- النكت على مقدمة ابن الصلاح، أبو عبد الله بدر الدين أبي عبد الله محمد بن جمال الدين  
عبد الله بن بهادر الزركشي، تحقيق: د. زين العابدين بن محمد، أضواء السلف - الرياض،  
الطبعة الأولى ١٤١٩هـ - ١٩٩٨م.

٣٢- نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، شمس الدين محمد بن أبي العباس أحمد بن حمزة ابن  
شهاب الدين الرملي الشافعي. دار الفكر، بيروت - لبنان، ١٤٠٤هـ - ١٩٨٤م.

28 Mayıs 2017

MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

1339 HAMID, Sheharyar Sikander. A re-reading of the fundamentals of Islamic finance: principles of contract law, riba and gharrar in light of the maqasid al sharia and maslaha principle. *Journal of Islamic State Practices in International Law*, 11 ii (2015), pp. 37-70. Faig  
060834  
Garar  
070061

MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

11 Aralık 2015



GARAR

Fikih

DEYUL-GARAR

GARAR

BETUL-GARAR

Fikih

(Garar) → var

المبادئ الاقتصادية  
على عهد الرسول

990

el-Mebādiu'l-iktisādiyye fi'l-Islām  
Dr. Ali Abdurraṣūl

s. 90

Dārul-Fibri'l-Islāmī  
(Trhst)

297.542

ibn Taymiyye, Narariyyetü'l-Ald, 224

1949 (?) Kahive

724

GARAR

Senhürî, Mesâdiru'l-Hakik, c. III. 14  
c. III. s. 42 vd.

GARAR

el-Muṣliḥi'l-Mu'asir, c. X, Sy-38, s. 76 vd.

342 SALEH, Nabil A. Unlawful gain and legitimate profit in Islamic law: riba, gharar and Islamic banking. Cambridge: Cambridge University Press, 1986. 130pp.

29 MAYIS 1993

Faiz  
Garar

3723 Saleh, Nabil A. Unlawful gain and legitimate profit in Islamic law: riba, gharar and Islamic banking / Nabil A. Saleh. - 2. ed. - London [u. a.] : Graham & Trotman, 1992. - XII,

26 HAZIRAN 1996

MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

26 ARALIK 1991

Garar

215 SALEH, Nabil A. Unlawful gain and legitimate profit in Islamic law: riba, gharar and Islamic banking. Cambridge: Cambridge University Press, 1986. 130pp.

29 MAYIS 1993

Saleh, Nabil A. Unlawful gain and legitimate profit in Islamic law: riba, gharar, and Islamic banking (1986)  
- Faiz  
- Garar  
- Banka  
MESA bull. 21 i (1987), 68-70. A. E. Mayer  
Panorama 45 (1987), English section, 55-62. T. Beydoun

SALEH, Nabil A. 15700

- FAIZ  
- GARAR  
Unlawful gain and legitimate profit in Islamic law: riba, gharar and Islamic banking / Nabil A. Saleh. - Cambridge [etc.] : Cambridge University Press, 1986. - XII, 130 p. ; 24 cm. - (Cambridge studies in Islamic civilization) Bibliografía: p. 123-126. - Indices. ISBN 0-521-32223-7  
1. Interés (Derecho musulmán). 2. Riesgo (Derecho musulmán).  
-cont-

26 HAZIRAN 1996

SALEH, Nabil A. -2-

cho musulmán). 3. Compraventa (Derecho musulmán)  
4. Bancos-Derecho musulmán.  
347.455(=927)  
347.51(=927)  
347.451(=927)  
347.734(=927)

141499A

Gara  
070061

902 PALDI, Camille. Understanding riba and gharar in Islamic finance. *Journal of Islamic Banking & Finance*, 31 iii (2014) pp. 35-42.

MADDE YAYIMLANDIKTAN 04 Eylül 2015  
SONRA GELEN DOKÜMAN

MADDE YAYIMLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

20 Eylül 2014

Garar  
070061

- 954 SUZUKI, Yasushi. A post-Keynesian perspective on Islamic prohibition of *Gharar*. *International Journal of Islamic and Middle Eastern Finance and Management*, 6 iii (2013) pp.200-210. Excessive uncertainty *Gharar* or *Gharar-e-Kathir*.

→ 70061 kodun next position

10.3 03/03/2005

MADANI, SITI SALWANI  
SONILA GILLEN DUKÜMAN

185 KAMALI, Mohammad Hashim. Uncertainty and risk-taking (*gharar*) in Islamic law. *IJUM Law Journal*, 7 ii (1999) pp.199-216  
*Gharar*  
*Gharar*

329 RAZALI, Siti Salwani. The dominance entry of the principles of *ghārār* in electronic contracts. *Arab Law Quarterly*, 23 ii (2009) pp.207-216.  
*Gharar*  
330

320 SANUSI, Mahmood M. Gharar. *IJUM Law Journal*, 3 ii (1993) pp.87-99 [In Islamic law of contract.]  
*Gharar*

MADANI, SITI SALWANI  
SONILA GILLEN DUKÜMAN

60201

وأشرف على إخراج أول دائرة معارف عربية صغيرة هي «الموسوعة العربية الميسرة»، وتوفي قبل طبعها بعد مرض قصير في القاهرة .

عبد الرحمن بيطار

المصري والجمعية الجغرافية، والمجلس الأعلى للأثار. ويعد تقاعده تولى منصب مدير «معهد الدراسات العربية العالية» بالقاهرة التابع لجامعة الدول العربية، فبعث فيه الحركة والنشاط.

#### مراجع للاستزادة:

- أحمد عبد الرحيم مصطفي، شفيق غرنال مؤرخاً (المجلة التاريخية المصرية 1993م).
- عبد المنعم إبراهيم السوقي الجمعي، منزه البحث التاريخي، دراسات وبحوث (القاهرة 1992م).
- محمد مهدي علام الجمعيون في خمسين عاماً (الهيئة العامة لشؤون المطابع الأميرية، القاهرة 1981م).
- نقولا يوسف، اعلام من الاسكندرية (الهيئة العامة لقصور الثقافة، القاهرة 2004م).

## ■ الغرر (عقود -)

### مفهومها

ورد مصطلح عقود الغرر *contrats aléatoires* في التقنيات المدنية العربية، حيث ذُكرَ عنواناً للباب الرابع من الكتاب الثاني من القسم الأول من التقنين المدني السوري وكذلك المصري، وقد استمدت هذه التسمية من الفقه الإسلامي فالمؤلفات القانونية غالباً ما تشير إلى هذا النوع من العقود باصطلاح العقود الاحتمالية.

وتقارن عقود الغرر عادةً بالعقود المحددة التي يستطيع فيها كل من المتعاقدين - وقت إبرام العقد - تحديد القدر الذي أُخذَ والقدر الذي أُعطي. ففي عقد البيع [ر] - بثمن ومبيع محددين - يستطيع كل من البائع والمشتري تحديد قيمة المبيع والثمن وقت إبرام العقد. أما العقد الاحتمالي فهو الذي يكون المقابل فيه احتمال مكسب أو خسارة لكل من المتعاقدين احتمالاً يتوقف تحققه على حادثة غير مؤكدة الوقوع، وبالتالي فإن المتعاقدين لا يستطيعان - وقت إبرام العقد - تحديد مقدار الغنم والغرم من عقدهما.

وبعد الفقه الإسلامي هذا النوع من العقود باطلاً لأن النبي ﷺ قد نهى عن بيع الغرر. لذلك فإن أي جهالة بالعقود عليه وقت إبرام العقد يعد غرراً داخلاً

في دائرة التحريم مما يؤدي إلى بطلان العقد.

وتبدو أهمية التمييز بين العقود المحددة وعقود الغرر في أنه لا يمكن إقامة دعوى الغبن في عقود الغرر حيث إن أساس هذه العقود هو الاحتمال، والقاعدة القانونية تقضي بأن الاحتمال ينفي الغبن *L'aléa chasse la lésion*. ومن ناحية أخرى فإن نظرية الظروف الطارئة لا يمكن تطبيقها في عقود الغرر، لأنها تقوم على الاحتمال.

### أنواعها

ورد في التقنين المدني السوري ثلاثة أنواع من عقود الغرر، هي: عقد المقامرة والرهان، والمرتب مدى الحياة، وعقد التأمين.

١- عقد المقامرة والرهان: حرم القانون السوري المقامرة، فكل اتفاق على مقامرة أو رهان يكون باطلاً، وذلك لمخالفته النظام العام، ويترتب على بطلان عقد المقامرة والرهان جزاء يتمثل في أنه من خسر في مقامرة أو رهان لا يلتزم شيئاً، فلا يجبر على دفع الخسارة للشخص الذي كسب، وإذا أقام الفائز في المقامرة دعوى على الخاسر يطالبه فيها بالوفاء كان للخاسر أن يدفع هذه الدعوى ببطلان العقد. وفضلاً عن ذلك فإن الخاسر في

مقامرة أو رهان يستطيع أن يسترد ما دفع، حتى ولو كان هناك اتفاق بينه وبين من كسب على أنه لا يجوز له أن يسترد ما دفع، لأن مثل هذا الاتفاق يعد باطلاً لمخالفته النظام العام.

واستثنى القانون من تحريم المقامرة الألعاب الرياضية إذا كان الرهان بين المتبارين أنفسهم، وأعطى القاضي الحق في أن يخفض قيمة هذا الرهان إذا كان مبالغاً فيه. كما استثنى من جهة أخرى ما كان مرخصاً من أوراق اليانصيب.

٢- المرتب مدى الحياة: وهو أن يلتزم شخص ما - بناء على عقد أو وصية - أن يؤدي إلى شخص آخر مرتباً مدى الحياة بعوض أو بغير عوض. ويجوز أن يكون المرتب مقررماً مدى حياة الملتزم له أو مدى حياة الملتزم أو مدى حياة شخص آخر.

وليس ثمة مصدر لهذا النوع من التصرفات سوى العقد أو الوصية، فالعقد قد يكون بعوض، كأن يبيع الشخص منزلاً بثمن يؤدي إليه مرتباً مدى حياته، أو يقرض مبلغاً من المال يسترده مرتباً مدى الحياة. ويمكن أيضاً أن يلتزم شخص عن طريق هبة أو وصية بمرتباً يؤديه مدى حياة الموهوب له، أو الموصى له.

Garar (070061)

## قاعدة الفرر دراسة تأصيلية

د. عبد الله بن حمد السكاكح (\*)

(\*) الأستاذ المساعد بقسم الفقه في كلية الشريعة بجامعة القصيم، المملكة العربية السعودية.

- ٢٢ - مدخل إلى علم المقاصد، الدكتور عبد الحميد العلمي، ط١، ٢٠٠٣، مطبعة أنفو-برانت، فاس.
- ٢٣ - المستصفي في علم الأصول، الإمام أبو حامد محمد بن محمد الغزالي، طبعه وصححه محمد بن عبد السلام عبد الشافي، طبعة ١٤١٧هـ/ ١٩٩٦م، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان.
- ٢٤ - المعتمد في أصول الفقه، أبو الحسن البصري المعتزلي، طبعة ١، ١٤٠٣هـ/ ١٩٨٣م، دار الكتب العلمية بيروت - لبنان.
- ٢٥ - الموافقات في أصول الشريعة، الإمام أبو إسحاق الشاطبي، تحقيق الشيخ عبد الله دراز، طبعة بدون تاريخ، دار الكتب العلمية، بيروت - لبنان.
- ٢٦ - نظرية المقاصد عند الإمام الشاطبي، د أحمد الريسوني، طبعة ١، ١٤١٨هـ/ ١٩٩٧م، دار الكلمة، مصر - المنصورة.
- ٢٧ - نفائس الأصول في شرح المحصول، الإمام شهاب الدين القرافي، طبعة ١، ١٤١٦هـ/ ١٩٩٥م، مكتبة نزار مصطفى الباز، مكة المكرمة، الرياض.
- ٢٨ - وفيات الأعيان وأنبياء أبناء الزمان، أبو العباس شمس الدين أحمد بن خلكان، تحقيق الدكتور إحسان عباس، طبعة دون تاريخ، دار الثقافة بيروت - لبنان.

0163



30 OCAK 2008

MADDE 2170  
SONRASI

tür için özel terimler üretilmesi hukuk tekniği açısından önemli bir seviye ve başarı olarak görünmektedir.

Ayrıca klasik kaynaklardaki terimleri yorumlarken günümüz çağdaş dilleri ve terminolojisinin kalıplarını kullanmak çoğu yerde yanıltıcı olabilmektedir. Bu bakımdan 'milk' teriminin tereddütsüz mülkiyet olarak yorumlanması; hak'u't-temellük'ün de mülk edinme özgürlüğü olarak anlaşılması vb. pek çok husus İslam hukukunun kavramsal örgüsünün yanlış ve yozlaşmış bir şekilde anlaşılmasını sağlamakta ve dolayısıyla teorik kaymalara neden olmaktadır. Bu açıdan yapılması gereken, Roma Hukuku araştırmalarındaki kadar katı bir tarzı şimdilik önermek de, en azından teknik terimleri olduğu şekliyle kullanmak ve fihhtaki bağlamıyla anlamaya çalışmak olacaktır.

02533



08 AĞU 2007

MADDE ZAVUULUĞU İZİN BELGESİ

- Bey'  
- Garar

## İSLÂM HUKUKUNDA MA'DÜM'UN SATIŞI

Dr. İsmail BİLGİLİ\*

### The Sale of the Non-Existent in Islamic Law

The selling contract forming the basis of the Islamic Commercial Law, passes the ownership of the goods sold on to client and its price on to seller. And that is lawful result of the selling contract. And that the existence of the subject of the contract, on of the required preconditions for the subject of the contract forms the subject of our research.

Non-existence is the things that haven't just happened and that is not existent. According to the Islamic Law, we can identify te non-existent that can't be subject fort he selling contract in pursuance of general principles arranged for the subject of the contract, as follows.

"Non-existent" is the things which are considered as non-existent in reality or legally by the law; which are so closed that parties would be taken to contreversion: the delivery of which can't be guarenteed and their existencies are possible."

According to the Islamic Law and the systems of Modern Law; selling of the goods that will not absolutely be existent in future whether it is existent at the time of contract or not, are accepted as null and void. The result and effects of the contract will not realize due to the fact that the delivery of the goods which is known that it will not absolutely realize, will be impossible (out of apt).

The existence of the subject to the contract depends on the presence of the goods sold, at the time of contract. Most Islamic lawyers approve the principles at the way that the goods not being existence at the time of contract can't be subject for the contract and they set up this principle by basing on some goods forbidden to be sold by hadisi şerif, had not been existence at the time of contract and then generalized it for all contracts subject of which was the goods or not. However the implefamentation of this principles have caused to many problems. And that they'd accepted by ignoring the kıyas, was mentioned over the countracts such as salam (thorny tree, credit) and isticna (countract of manufacture), subject of which was not clear, validity of which was fixed and having a place in practise at the time of act.

The contracts necessary for commercial life, provided that they don't contain the element of garar, must be arranged in the shape of providing people's requirement whether it has a definite name or just been given a place in literature.

The selling of non-exitency is an doctrinal subject. Ever if it has not been cosidered as positive for the aim of preventing in unjust earnings among parties, any inconvenience has not been posed especially the selling of goods by local and retail provided that it become barrier for which the contracts base on susbecious and possible elements.

IRCIKA

Gharar

MADDE KAYI ALLANDIKTAN  
SONRA GELEN DOKÜMAN

20 MAYIS 2003

## TOWARDS AN OBJECTIVE MEASURE OF GHARAR IN EXCHANGE

SAMI AL-SUWAILEM\*

*This paper develops a framework for analyzing gharar based on economic aspects of game theory. The framework is consistent with Shari'ah maxims as well as individual gharar transactions widely studied in classical fiqh resources. In addition, the framework brings insights into explaining different fiqh positions on controversial gharar contracts. When extended to contemporary practices, the measure helps understanding the logic of instrument design, and where violation of Islamic rules exactly lies. The moral, ethical, and social aspects of this framework show the deep consistency between Islamic rules of exchange and general Islamic principles of human behavior.*

### 1. INTRODUCTION

Although the legal aspects of *gharar* are well established in Islamic jurisprudence, researchers in Islamic finance constantly face the dilemma of defining the concept and its precise meaning. For example, Zaki Badawi (1998, p. 16) writes: "The precise meaning of *Gharar* is itself uncertain. The literature does not give us an agreed definition and scholars rely more on enumerating individual instances of *Gharar* as substitute for a precise definition of the term." Frank Vogel (1998, p. 64) expresses a similar tone: "As with *riba*, *fiqh* scholars have been unable to define the exact scope of *gharar*." These claims might well be exaggerating, but they point to the need for further contemporary formulation of the subject.

This paper is an attempt to develop an objective criterion to identify and measure *gharar* in exchange. It is shown that a *gharar* transaction is equivalent to a zero-sum game with uncertain payoffs. The measure helps economists view *gharar* within an integrated theory of exchange under uncertainty, so that it can be easily communicated to non-Muslim economists. Further, it provides a quantitative measure of *gharar*

\* The author is Director of the Research Center, Al-Rajhi Banking & Investment Corp., Riyadh, Saudi Arabia. Suwailem@alrajhibank.com.sa.



IRCLCA

Islamic Economic Studies  
Vol.8, No.2, April 2001

5.29-58

## AN ECONOMIC EXPLICATION OF THE PROHIBITION OF GHARAR IN CLASSICAL ISLAMIC JURISPRUDENCE\*

MAHMOUD A. EL-GAMAL\*\*

*The forbidden bay' al-gharar can best be translated as "trading in risk". Any trade would involve some degree of trading in risk. Jurists disagree over whether a specific contract is forbidden or not based on their varying assessments of whether the amount of risk is substantial or small. Moreover, the prohibition can be waived in cases where clear economic benefit can only be served by a contract that includes substantial trading in risk. We show that "trading in risk" is generally inefficient relative to other forms of risk sharing. Hence, if a contract can increase economic efficiency through some form of risk transfer, the prohibition of trading in risk should be applicable. Cases where such a prohibition is moot because the risk-trading instrument is not used, do not affect this general conclusion. In cases where trading in risk is inherent in the contract, but where the contract is important to meet economic needs (e.g. salam), the analysis is still useful in two regards: (i) we can consider whether or not there is a risk sharing mechanism which can reduce part of the inherent trading in risk, and (ii) we should consider such alternatives if secondary tools for managing the resulting risk are sought.*

### 1. INTRODUCTION

*Gharar* was forbidden in commutative financial contracts in a number of *aḥādīth*. Perhaps the strongest textual prohibition of *gharar* is the one narrated by Muslim [(#2783), Sakhr (1995)], Ahmad [(#7104), *ibid.*], Abu Dawūd [(#2932), *ibid.*], Al-Tirmizī [(#1151), *ibid.*], Al-Nasa'ī [(#4442), *ibid.*], Al-Daramī [(#2441), *ibid.*] and Ibn Mājah [(#2185), *ibid.*] on the authority of Abu Hurayrah (translation of the version in Muslim) that "the Prophet (peace be upon him) prohibited the

\* An earlier version of this paper was presented at the 4th International Conference on Islamic Economics held at Loughborough University, UK, 13-15 August 2000.  
\*\* Professor (Chair) of Islamic Economics, Finance and Management, Professor of Economics, and Professor of Statistics at Rice University in Houston, TX. elgamal@rice.edu.  
<http://www.ruf.rice.edu/~elgamal>.

11 ARALIK 2001

MADDE YATIRILANBİKTAN  
SONRA GELEN BOKJMAN

20 MAYIS 2002

MADURU GARA KEMENTERIAN  
SONRA GELEN DOKUMAN

غَرر:

١ - تعريف: الغرر هو الذي لا يُدرى أيحصل أم لا يحصل.

٢ - شروطه: يشترط في الغرر حتى ينتج آثاره ما يلي:

أ - أن يكون كثيراً لا تتسامح به النفوس، فإن كان يسيراً فإنه يغتفر، كمن استأجر أجيراً على شبع بطنه، ثم جعل يعطيه عند كل وجبة طعام رغيفاً وما يكفيه من الأدم.

ب - أن لا يكون مما تدعو الحاجة إليه، كعقد الجعالة، وهو أن يقول: من ردّ عليّ ضالتي فله مئة درهم، فهذا العقد لا يعرف إن كان سيتحقق فيه المعقود عليه، وهو ردّ الضالة، أم لا، ولكن لما كان الناس يحتاجون لهذا العقد، فقد رُخص به مع ما فيه من الغرر.

ج - أن يكون من عقود المعاوضة التي يُقصد بها الربح، وتحصيل المال، كبيع الثمر على الشجر قبل بُدو صلاحه، أما الذي لا يقصد به تحصيل المال،

كالإحسان المحض من صدقة، وهبة، وإبراء، ونحوها، وكالنكاح، والخلع، فإن الغرر فيها لا يضر.

د - أن لا يجري به عرف الناس، لأن ما جرى به عرف الناس فإنه يُغتفر فيه الغرر، كاستئجار الممرض لإرضاع الصغير بأجر معلوم، إذ لا يعرف مقدار ما يرضعه الصغير من اللبن، واستئجار مهندس لإصلاح سيارة معطلة بأجر معلوم، إذ لا يعلم الوقت ولا الجهد اللازم لإصلاحها، ولكن جرى عرف الناس بذلك، فجاز رغم ما فيه من الغرر.

هـ - أن يكون الغرر مما جرى العقد عليه أصالةً وليس تبعاً، وعلى هذا فإنه لا يجوز بيع اللبن في ضرع الشاة، ولكن يجوز بيع الشاة وفي ضرعها لبن؛ ولا يجوز بيع حمل الشاة، ولكن يجوز بيع الشاة الحامل.

٣ - آثاره: الغرر بالشروط التي ذكرناها في الفقرة السابقة، مفسد للعقود، لما رواه أبو هريرة وغيره (أن رسول الله ﷺ نهى عن بيع الغرر وبيع الحصاة)<sup>(١)</sup> ولذلك (نهى رسول الله ﷺ عن بيع حَبَلِ الْحَبَلَةِ)<sup>(٢)</sup>.

(١) مسلم في البيوع باب بطلان بيع الحصاة والبيع الذي فيه غرر.

(٢) انظر: البخاري في البيوع باب بيع الغرر والحبل، ومسلم في البيوع باب تحريم بيع حبل الحبل.

(٣) البخاري في الحرث والمزراعة باب فضل الزرع والغرس، ومسلم في المسافاة باب فضل الغرس والزرع.

21 ARALIK 1993

akit  
gazan  
riba  
ümme



# PHILOSOPHY OF THE ISLAMIC LAW OF CONTRACT

A COMPARATIVE STUDY  
OF  
CONTRACTUAL JUSTICE

Türkiye Diyanet Vakfı İslâm Araştırmaları Merkezi Kütüphanesi	
Demirbaş No:	21845
Tasnif No:	347.22 SHI.P

HIDEYUKI SHIMIZU

Japan-1989

22845

# الغُرُورُ وَآثَرُهُ فِي الْعَقْلِ

فِي

الْفِئَةِ الْإِسْلَامِيَّةِ

وَرِاسَةَ مُقَارَنَةً

27 SUBAT 1995

تأليف

الدكتور الصديق محمد الأمين الضمير

رئيس قسم الشريعة الإسلامية

بجامعة الخرطوم

Türkiye Diyanet Vakfı İslam Araştırmaları Merkezi Kütüphanesi	
Demirbaş No:	129861
Tasnif No:	297-542 DAR.G

دار الجيل  
بيروت

الدار السودانية للكتب  
الخرطوم

1990



Series General Editor

Dr. Mark S. W. Hoyle

*Titles in the Series*

*The Islamic Law of Personal Status*, (2nd ed.), Jamal J. Nasir  
(ISBN 1-85333-280-1)

*The Status of Women under Islamic Law*, Jamal J. Nasir  
(ISBN 1-85333-281-X)

*Islamic Family Law*, Chibli Mallat and Jane Connors (eds.)  
(ISBN 1-85333-301-8)

*Mixed Courts of Egypt*, Mark S. W. Hoyle  
(ISBN 1-85333-321-2)

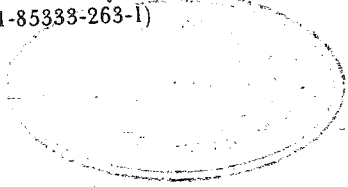
*The Theory of Contracts in Islamic Law*, S. E. Rayner  
(ISBN 1-85333-617-3)

*The Marriage Contract in Islamic Law*, Dawoud S. El Alami  
(ISBN 1-85333-719-6)

*Forthcoming Titles*

*Formation of Contract: A Comparative Study under English, French, Islamic and Iranian Law*, P. Owsia (ISBN 1-85333-263-1)

(Please order by ISBN or title)



MADDE VE SON  
SÖZLEŞME  
DÜKTAN  
KÜMAN

031 EKİ 1995

Arab and Islamic Laws Series

Unlawful gain and legitimate  
profit in Islamic law  
*Riba, gharar and Islamic banking*

*Second edition*

Nabil A. Saleh

with additional research by  
Ahmad Ajaj

Türkiye Diyanet Vakfı İslâm Araştırmaları Merkezi Kütüphanesi	
Demirbaş No:	140937
Tasnif No:	330.297 SAL-II

**Graham & Trotman**  
A member of Wolters Kluwer Academic Publishers  
LONDON/DORDRECHT/BOSTON

1992

Cambridge Studies in Islamic Civilization

Editorial Board

MARTIN HINDS, ALBERT HOURANI,  
ROY MOTTAHEDEH, JOSEF VAN ESS

19 AGUSTOS 1993

*Titles in the series*

- ANDREW M. WATSON. *Agricultural innovation in the early Islamic world: the diffusion of crops and farming techniques 700–1100*
- ELIAS N. SAAD. *Social history of Timbuktu: the role of Muslim scholars and notables 1400–1900*
- G. H. A. JUYNBÖLL. *Muslim tradition: studies in chronology, provenance and authorship of early ḥadīth*
- BASIM MUSALLAM. *Sex and society in Islam: birth control before the nineteenth century*
- SURAIYA FAROQHI. *Towns and townsmen of Ottoman Anatolia: trade craft and food production in an urban setting, 1520–1650*

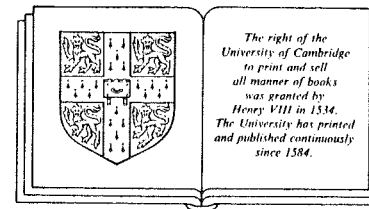
(3996) 332.2975 /SAL.W

Unlawful gain and legitimate  
profit in Islamic law

*Riba, gharar and Islamic banking*

NABIL A. SALEH

Dişli / Kütüphane Mevsur



Cambridge University Press

Cambridge

London New York New Rochelle

Melbourne Sydney

1986

### 3.3 LEGISLATIVE CHANGE IN ENGLAND

In England the Bills of Lading Act 1855 has been finally replaced by the Carriage of Goods by Sea Act 1924 and S.4 of this Act provides as follows :

A bill of lading which :

- (a) represents goods to have been shipped on board a vessel or to have been received for shipment on board a vessel; and
- (b) has been signed by the master of the vessel or by a person who was not the master but had the express, implied or apparent authority of the carrier to sign bills of lading, shall, in favour of a person who has become the lawful holder of the bill, be conclusive evidence against the carrier of the shipment of the goods or, as the case may be, of their receipt for shipment.

The effect of this provision seems to have abolished the rule in *Grant v. Norway* in cases of shipped or received for shipment bills of lading signed by the master as regards transferee of such bills of lading. It must be noted however that the act does not have retrospective effect and applies only to bills of lading.

It is submitted that there is good reason for incorporating the concept in the above provisions into the commercial laws of Malaysia. This would provide a clear solution to the problem presented by *The Nea Tyhi* and *The Saudi Crown* without resorting to the tortuous process of distinguishing their facts from that of *Grant v. Norway* in order to bring them outside the scope of this archaic and anomalous rule.<sup>101</sup>

MADDE PARLAMENTAR  
SONRA GELNEK KUTULU

07 NISAN 1997

## GHARAR

Mahmood M. Sanusi\*

The Arabic word *gharar* means risk, danger or peril. In legal and business term it means to undertake anything blindly without sufficient knowledge or to risk oneself in a venture not knowing exactly what will be the result or to rush headlong into a peril without regard to the consequences. In all these circumstances, the element of risk is present.

The concept of *gharar* has been defined by the jurists of Islamic schools differently; however even if they have worded it differently, it seems that they have given it a relatively common accepted meaning.

The Hanbali jurist Ibn Qayyim, for instance, defines *gharar* as a subject matter that the seller is not in a position to hand over to the buyer, whether or not it is in existence.

al-Qarāfi al-Mālikī defines *gharar* as a subject matter incapable of acquisition eg. birds in the air and fish in the sea.<sup>2</sup>

*Gharar* is defined by the Hanafi jurist al-Sarakhsi as any bargain in which the result of it is hidden (*mastūr*).<sup>3</sup>

al-Shirāzi al-Shāfi'ī defines *gharar* as a bargain in which the subject matter is concealed from the buyer without the buyer knowing exactly its future result.<sup>4</sup>

According to Ibn Taimiyah, *gharar* is involved when one does not know what is in store for one at the end of a business venture or bargain.<sup>5</sup>

\*Lecturer, Kulliyah of Law, International Islamic University, Malaysia.

<sup>1</sup> Ibn Qayyim, *F'lam al-Muwaqq'if*, Vol. 1, pp. 357 - 61.

<sup>2</sup> Qarāfi, *al-Furūq*, Vol. III, pp. 265 - 6.

<sup>3</sup> al-Sarakhsi, *al-Mabsūt*, Vol. 12, p. 194.

<sup>4</sup> al-Shirāzi, *al-Muhadhdhab*, Vol. 1, p. 262.

<sup>5</sup> Ibn Taimiyah, *al-Fatāwā al-Kubrā*, Vol. 3, p. 275.



DOKÜMANTASYON MERKEZİ

(1)

Mecelle-tü - Ma'hadü'l -  
Buhus ve'd - Dirasatü'l - Arabiyye

مَجَلَّةٌ

مَجَلَّةُ الْبَحْثِ وَالدراسةِ الْعَرَبِيَّةِ

GARAR

FKH

٥ - الغرر في العقود

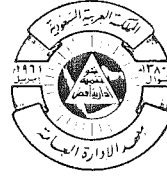
لفضيلة الشيخ علي الخفيف ..... ٨٣

العدد الرابع

جمادى الأولى ١٣٩٣

يونيه (حزيران) ١٩٧٣





الإدارة العامة للبحوث

# الحماية الاجرائية من الغش التجاري في النظام السعودي

garan  
gabn

28 EKİM 1995

دراسة مقارنة للجوانب الاجرائية  
في نظام مكافحة الغش التجاري

دكتور فتوح الشاذلي

الرياض

١٤١٢هـ - ١٩٩٢م

Türkiye Diyanet Vakfı  
İslâm Araştırmaları Merkezi  
Kütüphanesi

Demirbaş No: 134041

Tasnif No: 345.9538  
SA2.14

# قضايا معاصرة في الحضارة الإسلامية

الجزء الثاني

(مجموعه من الحقائق  
وآراء بعض المجتهدين)

اعداد وترتيب

الدكتور / صبحي عبدالحفيظ قاضي  
استاذ مشارك - جامعة البترول والمعادن  
الظهران - المملكة العربية السعودية

Gara (415-442)

15 MAYIS 1991

Türkiye Dışişleri Bakanlığı T.C. Dışişleri Bakanlığı
7171-2
3749
Tarih

دارالرائد العربي  
بجدة • لبنان  
ص.ب. ٦٥٨٥

باشتال المعاوضة على الجهالة والغرر، ويعنون بذلك أن الرضا بالمعاوضة لا يترتب عليه حكمه شرعاً، إذا اشتملت هذه المعاوضة على الجهالة والغرر. وسوف نرى بعد قليل أن عقود التأمين تنطوي على الغرر بأنواعه الثلاثة السابقة، الغرر في حصول العوض، والغرر في قدره، والغرر في أجله، وكل واحد من هذه الثلاثة يكفي وحده لبطلان المعاوضة فما بالك إذا اجتمعت معاً.

أما الغرر في حصول العوض فلأن المستأمن لا يدري عند التعاقد إن كان سيحصل على مبلغ التأمين أم لا، وهو العوض الذي بذل أقساط التأمين في مقابلته.

وأما الغرر في قدر العوض فلأن المستأمن في التأمين من الأضرار، لا يدري وقت التعاقد مقدار ما يحصل عليه عوض إذا قدر حصوله عليه بوقوع الحادث المؤمن منه. وكذا شركة التأمين لا تدري وقت التعاقد مقدار ما تحصل عليه من أقساط قبل وقوع الخطر المؤمن منه. وهذه الأقساط هي العوض الذي تعهدت بدفع مبلغ التأمين في مقابلته، فكانت بذلك غير عارفة بمقدار هذا العوض وقت التعاقد.

وأما الغرر في الأجل فواضح في التأمين على الحياة لحالة الموت، فإن المؤمن على حياته لا يدري عند التعاقد الوقت الذي يحصل ورثته فيه على مبلغ التأمين، وهو العوض الذي بذل الأقساط في مقابلته. والتأجيل بموت إنسان جهالة فاحشة تبطل المعاوضة باتفاق الفقهاء كما سترى ذلك مفصلاً.

أولاً: دخول عقود التأمين تحت تعريفات الغرر:

نريد هنا أن نعرض أهم تعريفات الغرر عند الفقهاء، ثم نثبت دخول عقود التأمين تحت كل تعريف منها. ويجب أن نلاحظ أن التعريفات التي